

Verkaufen - eine Typfrage!?

Für größtmöglichen Impact darf man auch gut verkaufen. Jeder hat dabei seine ganz eigene Vertriebspersönlichkeit. Deshalb ist die richtige Person am richtigen Platz ausschlaggebend für den Unternehmenserfolg. Und der beginnt mit dem Bewusstsein über die eigenen Stärken und Entwicklungspotenziale. Aber gerade hier kommt es immer wieder zu teuren Fehleinschätzungen.

Nach wie vor werden Menschen zu stark nach fachlicher Qualifikation oder Produktkenntnisse im Vertrieb eingesetzt. Unberücksichtigt bleiben die wichtigen Faktoren für nachhaltigen Erfolg: Verhalten, Motive und Wertvorstellungen. Mit unserem Personality Test bekommst Du Klarheit zu Deiner (Vertriebs-)Persönlichkeit. Zunächst in Form einer fundierten Selbstreflexion. Darüber hinaus hilft das Gutachten aber auch dabei mit anderen optimal zu kommunizieren – die beste Basis für langfristigen Unternehmenserfolg.

Mach Deinen Personality Test und Du bekommst ein ausführliches Gutachten mit

- einer generellen Analyse Deines Verhaltensstils, d.h. die bevorzugte Art und Weise, bestimmte Dinge zu erledigen.
- einer Checkliste für Deine Kommunikation.
- einem Leitfaden, um in Konflikten mit anderen konkret Änderungen herbeizuführen.

und ein persönliches Auswertungsgespräch mit (ca. 1 Std. remote)

- einem konkreten Aktionsplan, um die eigene Effizienz noch zu steigern.
- Erkenntnissen und Lösungsansätzen, um alltägliche Herausforderungen endgültig nicht mehr persönlich zu nehmen.

Hiermit bestelle ich Personality Test für € 299,00 (inkl. MwSt.) verbindlich.

Bitte fülle nachstehende Angaben möglichst vollständig aus und sende es uns an info@good-profits.de.

Vorname, Name	 Firma
E-Mail	Strasse, Hausnummer
opt. Telefon	PLZ, Ort