

Wo stehst Du vertrieblich?

So manches Unternehmen ahnt gar nicht, welch ungenutzte Potenziale in ihm schlummern. Allerdings: Der harte Wettbewerb – insbesondere mit konventionellen Unternehmen – macht es notwendig, alle Möglichkeiten auszunutzen.

Kannst Du realistisch einschätzen, ob im Kundengespräch alle Möglichkeiten ausgeschöpft werden? Weißt Du, worin derzeit Deine größten Vertriebsengpässe bestehen? Kannst Du beurteilen, ob die aktuellen Akquisewege optimal aufgebaut sind?

Bei der strategischen Vertriebsführung helfen Dir Kennzahlen, Ziele zu formulieren, zu überprüfen, anzupassen und zu verändern.

Mit unserem Sales Guide bekommst Du

- ein persönliches, ausführliches Gespräch (ca. 1,5 Std. remote) zu den relevanten Faktoren
- eine detaillierte Standort-Bestimmung zu Deiner aktuellen Vertriebs-Strategie
- konkrete Handlungsempfehlungen für Deine wichtigsten Erfolgs-Stellschrauben
- einen konkreten Aktionsplan, um die eigene Effizienz noch zu steigern

Hiermit bestelle ich den Sales Guide für € 499,00 (inkl. MwSt.) verbindlich.

Bitte fülle nachstehende Angaben möglichst vollständig aus und sende es uns an **info@good-profits.de.** Wir melden uns dann umgehend mit einem Terminvorschlag für Dein Analysegespräch bei Dir.

	 Firma
E-Mail	Strasse, Hausnummer
opt. Telefon	PLZ, Ort